



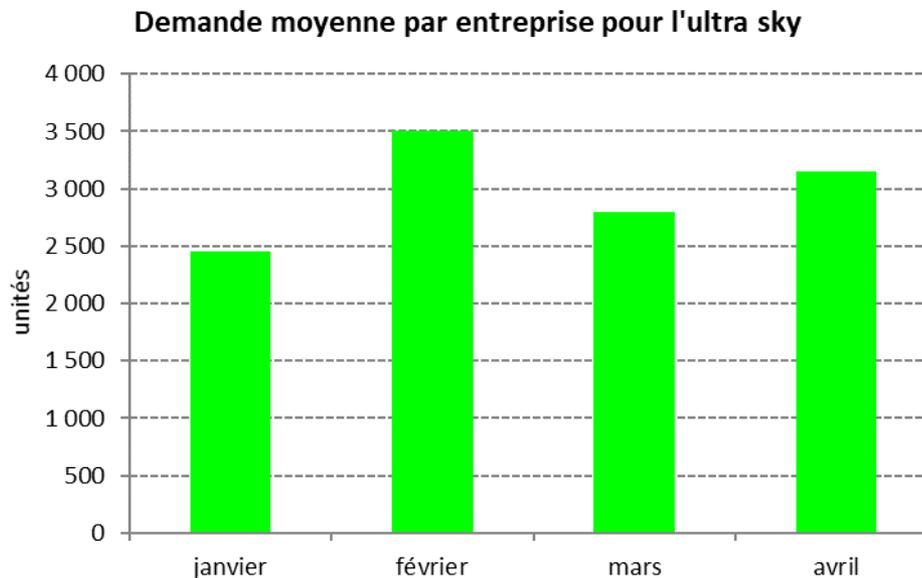
Mois 1

Ouverture du marché de l'ultra sky
Achat d'ultra sky chez un fournisseur
Investissements et prêts initiaux
Décisions du mois 1

Ouverture du marché de l'ultra sky



- En janvier apparaît le premier modèle, l'ultra sky, promis à une croissance forte dans les premiers mois de l'année.
- Les mois de juillet-août sont traditionnellement plus calmes.



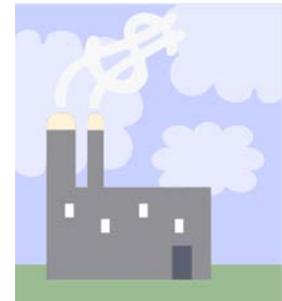
Achat d'ultra sky chez un fournisseur

- L'entreprise ne dispose pas d'outil de production au mois 1.
- Elle achète donc à un sous-traitant en urgence.
- Les conditions du contrat sont les suivantes :
 - Livraison de 3 000 ultra sky en janvier (mois 1)
 - Prix unitaire : 30 € HT
 - Paiement en mars (mois 3)



Investissements et prêts initiaux

- L'activité de l'entreprise nécessite des installations techniques, et vous avez donc investi dans les biens suivants au mois de janvier (payables en TTC en janvier) :
 - Un terrain : 40 000 € (non amortissable)
 - Un bâtiment : 120 000 € (amortissable sur 20 ans)
 - Les machines seront achetées en janvier et opérationnelles à partir de février (payables en février).
- Vous bénéficiez d'une aide de l'Etat (prêt à taux 0) pour le financement des ces premiers investissements :
 - Montant : 90 000 €
 - Durée de remboursement : 5 ans, soit 60 mois



Décisions du mois 1 : le prix de vente



- Le prix moyen de vente d'un ultra sky est estimé à 40 €
- Pour avoir une meilleure information sur le prix de vente moyen, il est conseillé de commander l'étude de concurrence sur les prix et sur les parts de marché.
- Il s'agit du prix proposé au distributeur. Il le revendra ensuite à ses clients (particuliers) en pratiquant sa marge.
- **Attention, si le prix est trop élevé, le distributeur risque de ne rien vous acheter.**
- En principe le prix indiqué par les concurrents, en début de simulation, va varier entre 30 € et 50 €

Décisions du mois 1 : la publicité

 Publicité (en €)

8 000 €

- Le budget moyen mensuel de publicité est d'environ 7% du chiffre d'affaires estimé.
- Pour avoir une meilleure information sur la publicité pratiquée sur le secteur, il est conseillé de commander l'étude de concurrence sur la publicité.
- En principe, le budget mensuel de publicité, va varier, en fonction des concurrents, de 5 000 € à 20 000 € en début de simulation.

Décisions du mois 1 : le délai de paiement



- Les clients étant des distributeurs professionnels, le délai de paiement fait partie intégrante de leur décision.
- Les entreprises ont désormais la possibilité de proposer cinq délais de paiement différents :
 - comptant (non recommandé...)
 - 30 jours fin de mois
 - 45 jours fin de mois
 - 60 jours fin de mois
 - 90 jours fin de mois
- Fixer un délai de paiement à 45 jours partage les encaissements entre 30 et 60 jours fin de mois (50 % mois N+1 et 50 % mois N+2).
- Le délai de paiement est fixé mensuellement et concerne les deux produits.



Délai de paiement

30 jours fin de mois



Décisions du mois 1 : l'approvisionnement

Matières premières

	 accessoires	 matériau
Fournisseur	AluStar ▼	FourniStyl ▼
Commandes (en lots)	1 ▲▼	2 ▲▼
Commandes (en volume)	5 000	10 000

Vous indiquez ici chez quel fournisseur vous achetez.

Vous indiquez ici pour chaque produit le nombre de lots que vous commandez.

Vous pouvez consulter le nombre de kg correspondants.

- Par exemple : Si je commande deux lots de matériaux chez FourniStyl, je vais recevoir 2 x 5 000 kg, que je vais payer : 2 lots x 5 000 kg x 3,5 € = 35 000 € HT (42 000 € TTC)
- Je les reçois le mois suivant et je les paye un mois (30 jours) plus tard.

Décisions du mois 1 : l'investissement



i Nombre de machine(s)	0
Variation (+/-)	<input type="text" value="2"/>

- Il est possible d'investir dans des outils de production (machines).
- Une machine achetée au mois 1 (+1 dans la décision) sera opérationnelle le mois 2, et payable au mois 2 (75 000 € HT).
- Cet investissement correspond au recrutement de 7 opérateurs qui seront payés à partir du mois 2 (10 000 € par machine).

Décisions du mois 1 : le financement

Financement des immobilisations



Taux	Taux			
	Part financée...	24 mois	36 mois	60 mois
	0 à 33%	2,00 %	2,50 %	3,00 %
	34 % à 66%	2,00 %	2,50 %	3,00 %
	67% à 90%	2,00 %	2,50 %	3,00 %

Durée	24 mois
Montant en % du montant investi	90 %

Les informations suivantes sont peut-être à mettre à jour avec le nombre exact de machines achetées (appuyer sur le bouton )

Montant emprunté (€)	67 500,0 €
Taux annuel	2,0 %
Mensualité (€)	2 870,9 €
Coût total (€)	1 402,3 €
Mois de versement	3

- Il est possible de solliciter la banque pour obtenir un prêt de financement des investissements.
- La banque vous prêtera jusqu'à 90 % de la valeur de la machine, soit 67 500 € au maximum par machine dans ce cas.
- Il est possible d'emprunter sur une durée de 2, 3 ou 5 ans.
- Le taux proposé est fonction de la durée de remboursement du prêt.